



Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Stahlrohre und Rohrzubehör

Die BUHLMANN GRUPPE ist ein global agierendes Handelshaus für Stahlrohre, Rohrverbindungsteile und Rohrzubehör in Premiumqualität. Wir sind seit mehr als 75 Jahren ein verlässlicher Partner für unsere Kunden und beschäftigen mittlerweile über 750 Menschen in 15 Ländern.

Für unseren Unternehmenssitz in Bremen suchen wir für unsere Abteilung Sales North für die Vertriebsregion Norddeutschland zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Sales Manager (w/m/d) – Rohre und Rohrzubehör

Main duties and responsibilities

- Als Sales Manager (w/m/d) betreuen Sie unseren Kundenstamm von der niederländischen bis zur polnischen Grenze, von Südniedersachsen bis Flensburg – meist von Ihrem Sitz in Bremen aus, teilweise auch vor Ort.
- Sie akquirieren fachkompetent und souverän, denn Sie haben den Markt im Blick, sind vielleicht schon vernetzt im Energiesektor, Schiffs- oder Maschinenbau und finden so die Neukunden für unsere Produkte.
- Sie verantworten die Angebotserstellung und Vertragsprüfung bis hin zum Auftragsabschluss und haben nachgelagerte Prozesse stets im Blick.
- Als Allround-Vertriebsprofi zeigen sich Ihre Stärken auch bei der Vereinbarung von Einkaufskonditionen und der Pflege von nachhaltigen Lieferantenbeziehungen.

Key competences

- Abgeschlossene Berufsausbildung im Bereich Groß- und Außenhandel, Spedition, Logistik oder eine ähnliche Qualifikation
- Fundierte Praxiserfahrung im Vertrieb von komplexen, technischen Produkten
- Erstes Know-how über Rohre, Rohrzubehör oder metallische Werkstoffe, idealerweise über Stahl
- Anwenderkenntnisse mit MS Office, bestenfalls auch MS Dynamics NAV
- Ihre Stärken: kommunikative Kompetenz, teamorientiertes Denken und Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft im norddeutschen Raum

sina.greve@buhlmann-group.com

TELEFON

0421 4586-303

