



Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Stahlrohre und Rohrzubehör

Die BUHLMANN GRUPPE ist ein Premium-Handelshaus für Stahlrohre, Rohrverbindungsteile und Zubehör auf der ganzen Welt. Wir zeichnen uns durch Qualität und globalen Service aus. Das riesige Lagersortiment erstreckt sich über 17 Lagerstandorte.

Seit der Gründung 1945 verändert sich das Unternehmen stetig. Mittlerweile sind mehr als 1.800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in 24 Ländern beschäftigt. Dabei setzt die BUHLMANN GRUPPE nicht nur auf das eigene Know-how, sondern entwickelt sich gemeinsam mit den Tochterunternehmen konsequent weiter.

Für die BUHLMANN Rohr-Fittings-Stahlhandel GmbH + Co. KG suchen wir am Standort in Bremen für unsere Abteilung Sales North für die Vertriebsregion Norddeutschland zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager (w/m/d) – Rohre und Rohrzubehör

Main duties and responsibilities

- Als Sales Manager (w/m/d) betreuen Sie unseren Kundenstamm von der niederländischen bis zur polnischen Grenze, von Südniedersachsen bis Flensburg – meist von Ihrem Sitz in Bremen aus, teilweise auch vor Ort.
- Sie akquirieren fachkompetent und souverän, denn Sie haben den Markt im Blick, sind vielleicht schon vernetzt im Energiesektor, Schiffs- oder Maschinenbau und finden so die Neukunden für unsere Produkte.
- Sie verantworten die Angebotserstellung und Vertragsprüfung bis hin zum Auftragsabschluss und haben nachgelagerte Prozesse stets im Blick.
- Als Allround-Vertriebsprofi zeigen sich Ihre Stärken auch bei der Vereinbarung von Einkaufskonditionen und der Pflege von nachhaltigen Lieferantenbeziehungen.

Key competences

- Abgeschlossene Berufsausbildung im Bereich Groß- und Außenhandel, Spedition, Logistik oder eine ähnliche Qualifikation
- Fundierte Praxiserfahrung im Vertrieb von komplexen, technischen Produkten
- Erstes Know-how über Rohre, Rohrzubehör oder metallische Werkstoffe, idealerweise über Stahl
- Anwenderkenntnisse mit MS Office, bestenfalls auch MS Dynamics NAV
- Ihre Stärken: kommunikative Kompetenz, teamorientiertes Denken und Verhandlungsgeschick

KONTAKT

- Reisebereitschaft im norddeutschen Raum

SINA GREVE

Wir freuen uns, wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie uns Ihre Bewerbung über unser Onlineportal zukommen lassen. Sollten Sie vorab Fragen haben, dann können Sie uns gerne unter folgender Nummer kontaktieren: 0421-4586303.

EMAIL

sina.greve@hohmann-gropp.com

TELEFON

0421 4586-303