



Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Schwerpunkt Non Ferrous-Produkte

Die BUHLMANN Gruppe ist ein global agierendes Handelshaus für Stahlrohre, Rohrverbindungsteile und Rohrzubehör in Premiumqualität. Wir sind seit mehr als 75 Jahren ein verlässlicher Partner für unsere Kunden und beschäftigen mittlerweile über 750 Menschen in 15 Ländern.

Für unsere Abteilung Sales International am Standort Bremen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Non Ferrous

Main duties and responsibilities

- Sie akquirieren und betreuen Kunden überwiegend international – meist von Bremen aus, manchmal auch vor Ort im Rahmen von Dienstreisen – und versorgen sie mit Produkten aus dem Non-Ferrous-Bereich wie Aluminium, Kupfer, Messing, Kupfer-Nickel, Bronze oder andere NE-Legierungen.
- Mit Ihren weitreichenden Produktkenntnissen im Bereich nicht eisenhaltiger Produkte können Sie unsere Kunden bestens beraten.
- Sie kennen sich bestens im Markt aus, bauen unser Netzwerk für Non-Ferrous-Produkte aus und überblicken marktrelevante Entwicklungen.
- Neben der Akquise gehört es zu Ihren Aufgaben, Angebote zu erarbeiten, Kalkulationen zu erstellen, Verträge zu prüfen und die darauffolgenden Prozesse im Blick zu haben.
- Sie führen zudem Verhandlungen mit Lieferanten und unterstützen beim Aufbau nachhaltiger Lieferantenbeziehungen.

Key competences

- Fundierte Branchen- oder Produktkenntnisse im Bereich Non-Ferrous/NE-Metallen oder ausgeprägtes Know-how im Export von Stahlprodukten
- Mehrjährige Berufserfahrung im Sales Management – Schwerpunkt Export
- Anwenderkenntnisse mit MS Office, bestenfalls auch MS Dynamics NAV und Salesforce
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

SINA GREVE

- Ihre Stärken: authentisches Auftreten, Kommunikationskompetenz und Verhandlungsgeschick
- Gelegentliche Reisebereitschaft - auch ins Ausland

EMAIL

sina.greve@buhlmann-group.com

TELEFON

0421 4586-303