



Sales Manager (m/w/d)

Die BUHLMANN Gruppe ist ein global agierendes Handelshaus für Stahlrohre, Rohrverbindungsteile und Rohrzubehör in Premiumqualität. Wir sind seit mehr als 75 Jahren ein verlässlicher Partner für unsere Kunden und beschäftigen mittlerweile über 700 Menschen in 15 Ländern.

Für unsere Abteilung Sales West am Standort Duisburg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager (m/w/d) – Rohre und Rohrzubehör

Main duties and responsibilities

- Als Sales Manager (m/w/d) betreuen Sie unseren Kundenstamm im Raum Westdeutschland vom südlichen Niedersachsen bis zu den Grenzen zu Österreich und der Schweiz – meist von Ihrem Sitz in Duisburg aus, manchmal auch vor Ort.
- Sie haben den Markt im Blick und können fachkompetent und souverän akquirieren; sind vielleicht schon vernetzt im Rohrleitungs- und Maschinenbau und finden so die Neukunden, die unsere Produkte brauchen.
- Sie verantworten die Angebotserstellung und Vertragsprüfung bis hin zum Auftragsabschluss und haben nachfolgende Prozesse stets im Blick.
- Als Allround Vertriebsprofi zeigen sich Ihre Stärken auch bei der Vereinbarung von Einkaufskonditionen und nachhaltigen Lieferantenbeziehungen.

Key competences

- Abgeschlossene Berufsausbildung im Bereich Groß- und Außenhandel, Spedition, Logistik oder eine ähnliche Qualifikation
- Fundierte Praxiserfahrung im Vertrieb von komplexen, technischen Produkten
- Idealerweise gutes Know-How über (Stahl-)Rohre, Rohrzubehör oder metallische Werkstoffe
- Anwenderkenntnisse mit MS Office, bestenfalls auch MS Dynamics NAV
- Ihre Stärken: Flexibilität, authentisches Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gelegentliche Reisebereitschaft im westdeutschen Raum



KONTAKT

BIRTHE SOLLER

E-MAIL

birthe.soller@buhlmann-group.com

TELEFON

0421 4586-307