



Sales Manager (m/w/d) - Projektgeschäft

Die BUHLMANN Gruppe ist ein global agierendes Handelshaus für Stahlrohre, Rohrverbindungsteile und Rohrzubehör in Premiumqualität. Wir sind seit mehr als 75 Jahren ein verlässlicher Partner für unsere Kunden und beschäftigen mittlerweile über 700 Menschen in 15 Ländern.

Für unsere Abteilung International Projects am Standort Duisburg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager /Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Projektgeschäft

Main duties and responsibilities

- Zu Ihren wesentlichen Aufgaben als Vertriebsmanager (w/m/d) im internationalen Projektgeschäft gehört die Auftragsakquise für Rohre und Rohrzubehör aus Stahl und Edelstahl.
- Sie führen Auftrags- und Einkaufsverhandlungen, bauen das Geschäfts mit bestehenden Kunden aus und sind für die Neukundengewinnung zuständig.
- Serviceorientiert bearbeiten Sie Kundenanfragen und stellen die Auftragsanlage in unserem Warenwirtschaftssystem sicher.
- Sie sorgen für die Einhaltung von Vertragskonditionen und die termingerechte Belieferung.

Key competences

- Eine technische oder kaufmännische Qualifikation, z. B. eine Ausbildung zum Kaufmann für Groß- und Außenhandelsmanagement oder Industriekaufmann (w/m/d) – idealerweise eine Fortbildung zum Projektmanager (w/m/d)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Sales Management / (technischen) Vertrieb sowie im internationalen Projektgeschäft
- Know-how über (Stahl-)Rohre, Rohrzubehör oder metallische Werkstoffe
- Einen sicheren Umgang mit MS-Office-Programmen
- Kommunikationsstärke sowie sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ihre Stärken: eigenständiges und zielorientiertes Handeln, hohe Eigenmotivation, Verhandlungsgeschick und Teamgeist



KONTAKT

BIRTHE SOLLER

E-MAIL

birthe.soller@buhlmann-group.com

TELEFON

0421 4586-307