



## Verkäufer / Sales Manager (m/w/d)

Neuss

Das Traditionsunternehmen BARTHEL Kesselrohre Boilertubes GmbH mit Sitz in Düsseldorf und Neuss ist auf den Handel mit Kesselrohren für Kraftwerke, Rohrleitungen, Apparate- und Schiffsbau, Chemie und Petrochemie sowie die Umwelttechnik spezialisiert. Dazu gehören nahtlose warmfeste und hochwarmfeste, legierte und hochlegierte Stahlrohre für höchste Temperatur- und Druckbeanspruchung genauso wie Kohlenstoffstahlrohre und kaltzähe Rohre. Unser Service greift vom elektronischen Attest, das die Qualität dokumentiert, über die Bearbeitung, Behandlung und Markierung der Rohre bis zu geeigneten Transportverpackungen mit Etikettierung je nach Kundenwunsch und Transportweg.

Zur Unterstützung im Vertriebsinnendienst suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Neuss einen kaufmännisch und technisch versierten Verkäufer / Sales Manager (w/m/d)

### Was Sie bei uns machen

Als Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) betreuen Sie vorrangig unsere Kunden in Deutschland und Europa sowie im Intercompany Business und sorgen für eine optimale Kundenberatung und reibungslose Auftragsabwicklung.

- Im Vertrieb beraten Sie unsere Kunden bedarfsorientiert und zeigen dabei verkäuferisches Talent und Kommunikationsstärke.
- Zudem erstellen Sie Angebote und nehmen Kundenanfragen entgegen.
- Mithilfe unseres Warenwirtschaftssystems erfassen Sie die Aufträge und behalten deren Abwicklung im Blick.
- Ihr kaufmännisches und technisches Verständnis können Sie gekonnt im Kundenkontakt einsetzen.

### Was Sie mitbringen

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. zum/zur Industriekaufmann / -frau, Kaufmann / -frau im Groß- und Außenhandel oder Kaufmann / -frau für Büromanagement (w/m/d)
- Berufserfahrung als Key Account Manager, Vertriebsmanager oder Verkäufer (w/m/d) – gern in der kaufmännischen Sachbearbeitung oder im Auftragsmanagement
- Idealerweise erste Erfahrung in der Rohr- oder Stahlbranche oder Bereitschaft, sich hier weiterzubilden

- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen sind wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen



## KONTAKT

### BIRTHE SOLLER

**E-MAIL**

[birthe.soller@buhlmann-group.com](mailto:birthe.soller@buhlmann-group.com)

**TELEFON**

0421 4586-307